

NEO PI-R

Inventario de Personalidad NEO Revisado

Informe para el profesional



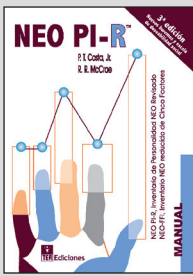
Autores:

Informe: D. Arribas

Solución informática: X. Mingujón

Diseño: R. Sánchez





Nombre: CASO ILUSTRATIVO

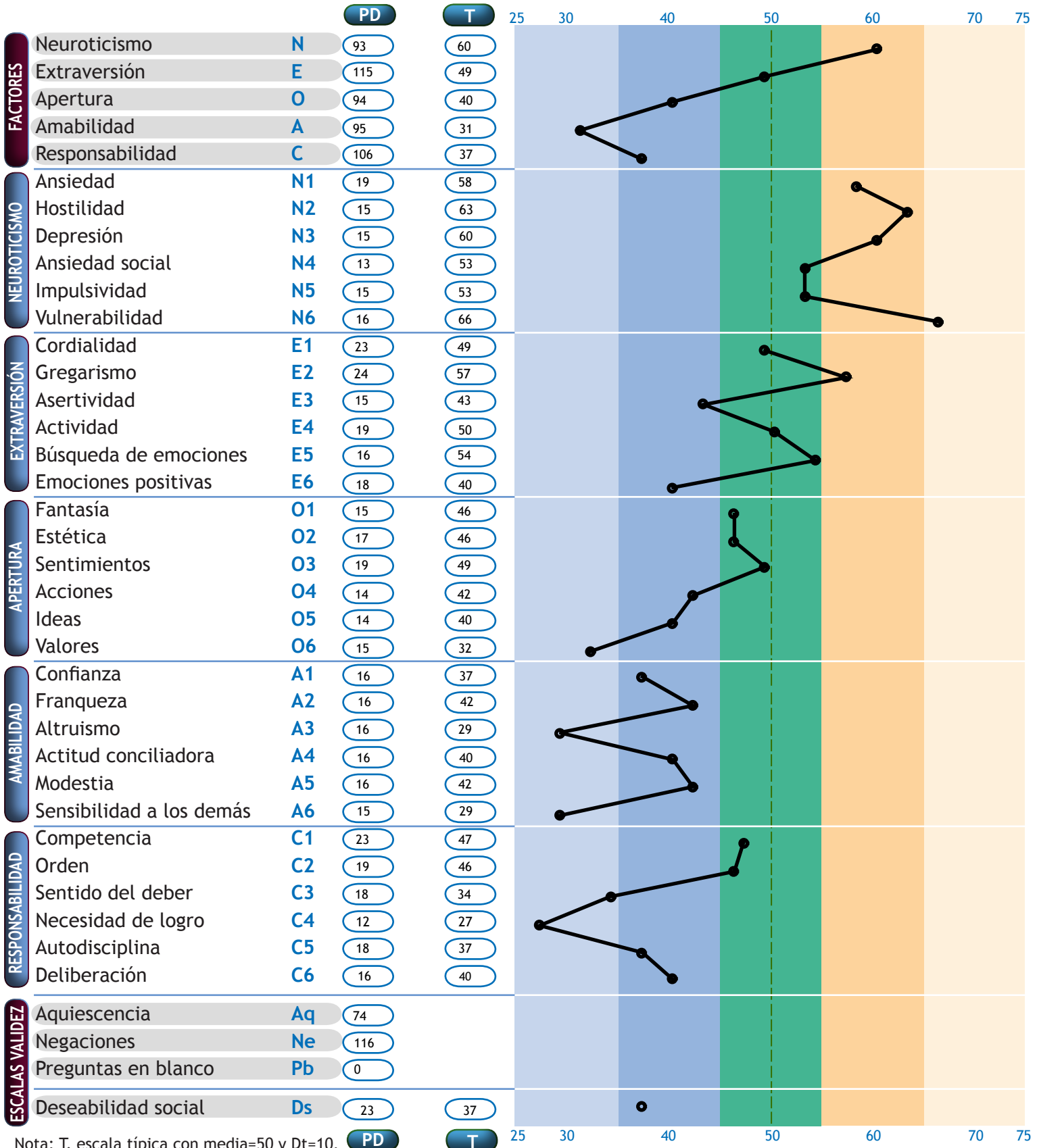
Edad:

Sexo:

Fecha de aplicación:

Baremo:

Responsable de la aplicación:



Nota: T, escala típica con media=50 y Dt=10.

En el presente informe se presentan las puntuaciones directas (PD) y transformadas (T) de *CASO ILUSTRATIVO*, junto con un perfil gráfico ilustrativo de los apuntamientos (alejamientos significativos a ambos lados del punto central, T=50), y se ofrece un informe narrativo de ayuda a la interpretación.

El informe comienza con el análisis de la validez del protocolo y continúa con una breve descripción general de la personalidad de *CASO ILUSTRATIVO*. A continuación se describen las posibles conductas que puede manifestar en función de las puntuaciones en los factores y en las facetas. En la medida en que la dispersión dentro de un factor es mayor, la interpretación resulta más compleja, por lo que, especialmente en estos casos, debe prestarse atención a la interpretación más detallada y precisa que se deriva de las facetas.

Dada la relación significativa existente entre los distintos aspectos de la personalidad (relación que, en ocasiones, es de signo negativo), es posible que alguna frase parezca contradecir lo indicado anteriormente por otra. Ello puede ser debido a que en *CASO ILUSTRATIVO* se dé esa contradicción, puesto que los adjetivos empleados aluden a unas situaciones o variables diferentes que, sin embargo, estaban relacionadas positiva o negativamente en la muestra normativa que sirvió para definir los distintos niveles en dichas facetas o factores.

VALIDEZ DEL PROTOCOLO

Los índices de validez del NEO-PI-R son una indicación de posibles irregularidades o estilos infrecuentes de respuesta detectados en el examinando. En el caso de *CASO ILUSTRATIVO*, todo parece indicar que su manera de contestar no supone un sesgo de los resultados, ya que no se ha detectado un número significativamente elevado (aquiescencia) o reducido (disconformidad) de respuestas De acuerdo o Totalmente de acuerdo.

DESCRIPCIÓN GLOBAL DE LA PERSONALIDAD

A partir de las respuestas a los elementos de la prueba, *CASO ILUSTRATIVO* se presenta en términos generales como una persona reservada, poco simpática, irresponsable y con un nivel alto de Neuroticismo.

A continuación, se matiza esta descripción y se explica el posible rango de conductas que *CASO ILUSTRATIVO* puede desplegar a partir de este perfil.

NEUROTICISMO

En primer lugar, siempre y cuando haya contestado al cuestionario con sinceridad, *CASO ILUSTRATIVO* presenta cierta tendencia a experimentar sentimientos negativos como miedo, melancolía, vergüenza, ira, culpabilidad y repugnancia. Puede ser propenso a tener ideas algo irracionales, a ser poco capaz de controlar sus impulsos y a enfrentarse peor que los demás con el estrés, quizá porque sus emociones son algo desorganizadas y ello interfiere en su adaptación.

En definitiva, la puntuación de *CASO ILUSTRATIVO* en este factor supone poca estabilidad

emocional, por lo que es probable que se comporte tal y como se ha indicado anteriormente. Sin embargo puede ser que algunas conductas no se den con la misma intensidad o no formen parte de su modo habitual de comportarse, o incluso sean contrarias a la puntuación global del factor.

En concreto, a partir de las puntuaciones en las facetas, *CASO ILUSTRATIVO* destaca por:

Un nivel alto de Ansiedad: *CASO ILUSTRATIVO* es bastante aprensivo, temeroso y voluble, presenta un grado elevado de nerviosismo y se pone tenso con cierta facilidad.

Un nivel alto de Hostilidad: *CASO ILUSTRATIVO* tiene cierta tendencia a experimentar ira y estados relacionados con ella, como frustración y rencor. Además, dado su grado de Amabilidad, es probable que el sujeto sea propenso a expresar estos sentimientos de forma abierta.

Un nivel alto de Depresión: *CASO ILUSTRATIVO* experimenta frecuentemente sentimientos de culpa, melancolía, desesperanza y soledad. Además, tiende a desanimarse con facilidad y se muestra abatido a menudo.

Un nivel muy alto de Vulnerabilidad: *CASO ILUSTRATIVO* se considera muy poco eficaz luchando contra el estrés y, en situaciones de emergencia, se convierte en una persona extremadamente dependiente, desesperanzada o aterrorizada.

EXTRAVERSIÓN

La Extraversión es uno de los dos factores del NEO-PI-R que evalúan las tendencias interpersonales. La puntuación de *CASO ILUSTRATIVO* en este factor indica que probablemente estamos ante una persona con un grado de sociabilidad medio. Cuando la situación le sea poco familiar, parecerá algo tímido, reservado e independiente, aunque con la suficiente confianza se comportará de modo asertivo, activo y hablador. En la misma línea, en determinadas situaciones se sentirá vinculado con la gente y preferirá el grupo y las reuniones y, en otras, parecerá algo tímido, sobre todo cuando prefiera estar sin la compañía de los demás.

En definitiva, *CASO ILUSTRATIVO* parece verse a sí mismo como una persona con un grado medio de Extraversión. Este tipo de puntuación supone que el comportamiento interpersonal del sujeto es muy dependiente de la situación o del estado de ánimo en el que se encuentre. Por esta razón, es importante analizar los apuntamientos positivos y negativos en las facetas del factor, con la finalidad de valorar la adecuación de su comportamiento a las demandas de la situación.

En concreto, a partir de las puntuaciones en las facetas de Extraversión, *CASO ILUSTRATIVO* destaca por:

Un nivel alto de Gregarismo: a *CASO ILUSTRATIVO* le gusta bastante contar con la compañía de los demás. Es una persona que suele disfrutar reuniéndose y divirtiéndose con otros.

Un nivel bajo de Asertividad: a *CASO ILUSTRATIVO* le gusta permanecer en la sombra, por

lo que a menudo preferirá dejar hablar a los demás.

Un nivel bajo de Emociones positivas: *CASO ILUSTRATIVO* no experimenta frecuentemente emociones positivas como la alegría, la felicidad, el amor y el entusiasmo. Además, no suele reírse con facilidad y es poco cariñoso y optimista. Esto no quiere decir que *CASO ILUSTRATIVO* se vea a sí mismo como desgraciado: simplemente es menos exuberante y fogoso que la mayoría de la gente.

APERTURA

La Apertura es una de las grandes dimensiones de la personalidad, aunque es menos conocida que el Neuroticismo y la Extraversión. *CASO ILUSTRATIVO* se presenta a sí mismo como una persona algo convencional y conservadora. Así, frecuentemente preferirá lo familiar a lo novedoso y sus respuestas emocionales serán algo apagadas. Además, puede tener una intensidad y amplitud de intereses algo inferiores a los de la mayoría de las personas. Aunque cierta reserva como la de *CASO ILUSTRATIVO* pueda influir en su forma de defensa psicológica, puede ser que ésta no sea una reacción defensiva generalizada. En ningún caso debe inferirse, a partir de su puntuación en Apertura, un grado elevado de intolerancia hostil o agresión autoritaria, ya que estos aspectos están más relacionados con la Amabilidad que con este factor.

En resumen, *CASO ILUSTRATIVO* se presenta como una persona bastante convencional y "cerrada" a los demás y a la experiencia, lo que en ocasiones puede relacionarse con un bajo nivel de creatividad. Sin embargo, al igual que en el resto de factores del NEO-PI-R, es interesante profundizar en las facetas que definen esta puntuación en Apertura, para matizar o confirmar las afirmaciones anteriores.

Los apuntamientos de *CASO ILUSTRATIVO* en las facetas del factor Apertura indican que se caracteriza por:

Un nivel bajo de apertura a las Acciones: *CASO ILUSTRATIVO* encuentra algunas dificultades en las situaciones que implican un cambio, por lo que prefiere atenerse a lo probado y comprobado.

Un nivel bajo de apertura a las Ideas: *CASO ILUSTRATIVO* tiene poca curiosidad por las ideas poco convencionales, discusiones filosóficas o problemas ingeniosos. Su atención se suele centrar en temas bastante limitados.

Un nivel muy bajo de apertura a los Valores: *CASO ILUSTRATIVO* es una persona muy dogmática y conservadora, independientemente de sus ideas políticas. De esta forma, muy a menudo acepta la autoridad y se siente conforme con la tradición.

AMABILIDAD

La Amabilidad es la otra dimensión del NEO-PI-R que, junto a Extraversión, evalúa las tendencias interpersonales de los sujetos. *CASO ILUSTRATIVO* ha obtenido una puntuación muy baja, por lo que parece que se considera a sí mismo muy poco agradable y hasta antipático. De esta forma, probablemente será visto como muy egocéntrico y suspicaz respecto a las intenciones de los demás, y en general muy poco cooperador.

Por tanto, *CASO ILUSTRATIVO* probablemente será una persona poco popular debido a su escasa amabilidad. Sin embargo, a la hora de luchar por sus propios intereses o realizar análisis científicos con precisión puede verse muy beneficiado por su actitud escéptica y crítica.

Si se analizan los apuntamientos del perfil en las facetas de este factor, los datos indican que se caracteriza por:

Un nivel bajo de Confianza: *CASO ILUSTRATIVO* tiende a ser algo cínico y escéptico con los demás, ya que suele pensar que las personas son poco honradas y que en sus intenciones se esconde algún peligro.

Un nivel bajo de Franqueza: *CASO ILUSTRATIVO* a veces desea manipular a los demás mediante el halago, la astucia y el engaño. Considera estas tácticas como habilidades sociales necesarias y en ocasiones puede juzgar de candidas a las personas más sinceras. Sin embargo, esta puntuación no debe interpretarse como una característica intrínseca del propio sujeto. Probablemente *CASO ILUSTRATIVO* no sea manipulador o deshonesto: simplemente es más probable que oculte la verdad o que sea algo receloso a expresar sus verdaderos sentimientos.

Un nivel muy bajo de altruismo: *CASO ILUSTRATIVO* se caracteriza por centrarse más en sí mismo que por prestar ayuda a los demás. Además, se muestra bastante reticente a implicarse en los problemas ajenos.

Un nivel bajo de Actitud conciliadora: *CASO ILUSTRATIVO* es poco conciliador, por lo que en ocasiones puede mostrar su agresividad. Además, prefiere competir a cooperar y no suele rechazar las expresiones de ira cuando las considera necesarias.

Un nivel bajo de Modestia: *CASO ILUSTRATIVO* se cree algo superior a los demás, quienes a su vez pueden considerarle una persona bastante engreída y arrogante.

Un nivel muy bajo de Sensibilidad a los demás: *CASO ILUSTRATIVO* es muy insensible y poco inclinado a la compasión. Se considera a sí mismo una persona muy realista que toma sus decisiones basándose en la pura lógica.

RESPONSABILIDAD

El factor Responsabilidad del NEO-PI-R se refiere al proceso activo de planificación, organización y ejecución de tareas. *CASO ILUSTRATIVO* es poco voluntarioso, porfiado y decidido. Además, a veces posee un fastidioso sentido crítico y una pulcritud compulsiva, aspectos que se ven agravados por su escaso control emocional (Puntuación alta en N). Las personas con puntuaciones bajas en este factor no carecen necesariamente de principios morales, pero suelen ser poco rigurosas y descuidadas en aplicarlos.

A partir de las puntuaciones en los factores N y C, *CASO ILUSTRATIVO* es una persona poco responsable y parece ser que ello está muy relacionado con sus dificultades para mantener cierta estabilidad emocional.

Sin embargo, se recomienda hacer un análisis más detallado a partir de las puntuaciones en

las facetas, para poder contrastar mejor estos aspectos. Así, *CASO ILUSTRATIVO* destaca por:

Un nivel muy bajo de Sentido del deber: *CASO ILUSTRATIVO* es muy descuidado con los principios éticos y nada fiable a la hora de cumplir sus obligaciones.

Un nivel muy bajo de Necesidad de logro: *CASO ILUSTRATIVO* es una persona muy negligente, e incluso perezosa, que no busca el éxito en la vida. Es posible que carezca de ambiciones y de objetivos, si bien con frecuencia está satisfecho con sus muy bajos niveles de rendimiento.

Un nivel bajo de Autodisciplina: *CASO ILUSTRATIVO* frecuentemente dilata el inicio de sus quehaceres, se desanima fácilmente y está deseando abandonarlos. Este aspecto está muy relacionado con su nivel de Impulsividad: *CASO ILUSTRATIVO* tiene poca motivación para hacer las cosas y además no soporta hacer lo que no le gusta.

Un nivel bajo de Deliberación: *CASO ILUSTRATIVO* es algo precipitado y a menudo habla o actúa sin tener en cuenta las consecuencias. En el mejor de los casos es espontáneo y bastante capaz de tomar decisiones inmediatas cuando son necesarias.